Message

代表者メッセージ





代表取締役社長 今西 敏

Satoshi Imanishi. President and Representative Director



創業20周年を迎えました

We marked our twentieth anniversary

私たちみずほリアルティOneグループは、2002年に株式会社シンプレクス・インベストメント・アドバイザーズと して創業し、2022年6月6日に創業20周年を迎えました。

この記念すべき20年という節目の年を迎えることができましたのも、これまでさまざまな形で支えていただき ましたお客さまをはじめ、ステークホルダーの皆さまのおかげであり、まずはこの場をお借りいたしまして厚く御

気候変動による影響は年々深刻化しており、また、COVID-19の影響も長期化するなど、地球規模で発生する リスクファクターは経済環境にも大きな影響を与え、将来を見通すことが困難な状況が続いていることから、持 続可能な社会の実現に向けた世界的な取り組みは今後一層進むことが予想されます。

私たちは、持続的な成長・発展にとっての優先課題として、昨年度中にサステナビリティ重点課題であるマテリ アリティを特定し、中長期的な目標を定めると共にサステナビリティの推進を経営課題に掲げ、体制の整備を行

私たちはこれからも「お客さま第一」を行動軸の基本に据え、コンプライアンスの遵守はもとより、これまでの 事業活動において蓄積した知見を活かして投資家利益の追及と保護を徹底し、全てのステークホルダーから信 頼される「不動産のベストパートナー」であり続けることを目指してまいります。

みずほリアルティOneグループは、マテリアリティを踏まえた企業活動を通じ、不動産のプロフェッショナルと して、不動産に更なる価値を創造するとともに、不動産が持つ力と金融が持つ力を高い次元で融合させることに より持続可能な社会の実現に貢献し、ステークホルダーの皆さまのご期待にお応えしながら、社会とともに成長 し続けられるようグループを挙げて取り組んでまいりますので、これからも変わらぬご支援を賜りますよう、よろ しくお願い申し上げます。

Founded in 2002 as Simplex Investment Advisors, Inc., we marked our twentieth anniversary on June 6, 2022.

We would like to express our sincere gratitude to our customers and stakeholders for providing various support, which enabled us to mark our twentieth anniversary

As the impact of climate change is growing more serious year by year and risk factors that occur on a global scale, such as the prolonged impact of the COVID-19 pandemic, also have a significant impact on the economic environment, it remains difficult to predict the future. Therefore, further promotion of global initiatives to realize a sustainable society is forecast.

As priority issues for sustainable growth and development, during the previous fiscal year we identified materiality in the form of core issues on sustainability, established medium- to long-term goals, set the promotion of sustainability as a management issue and

We will continue to be customer-first in our conduct, fully compliant and thorough in our pursuit and protection of investor profit while utilizing the knowledge accumulated in business activities to date, and aim to remain the "best partner in real estate" trusted by all

Through corporate activities based on materiality, Mizuho Realty One Group will create further value for real estate as a group of real estate professionals—thereby contributing to the realization of a sustainable society though integration of the strengths of real estate and finance at a high level-and pursue groupwide efforts to achieve continuous growth together with society while meeting the expectations of stakeholders. We appreciate your continued support.

Skill

グループ全体有資格者数

Groupwide number of qualification holders

みずほリアルティOne、みずほ不動産投資顧問、およびみずほリートマネジメントの 2022年3月31日時点の主な有資格者数は以下のとおりです。※

The following is the number of persons with certifications or qualifications (non-exhaustive list) as of March 31, 2022 at Mizuho Realty One, Mizuho Real Estate Management and Mizuho REIT Management.*

| 宅地建物取引士 Registered real estate broker | 62 |
|--|----|
| 不動産証券化マスター Real estate securitization master | 33 |
| 一級建築士 First-class architect | 14 |
| 証券アナリスト Securities analyst | 4 |
| ファシリティマネジャー Facility manager | 5 |
| 一級建築施工管理技士 First-class construction engineer | 6 |
| ビル経営管理士 Building manager | 16 |
| エネルギー管理員 Energy manager | 5 |

| 二級建築士 Second-class architect | 1 |
|--|---|
| 不動産鑑定士 Real estate appraiser | 3 |
| 公認会計士 Certified public accountant | 1 |
| 司法書士 Judicial scrivener | 3 |
| 一級管工事施工管理技士 First-class plumbing engineer | 3 |
| 一級電気工事施工管理技士 First-class electrical engineer | 3 |
| 監理技術者 Supervising engineer | 1 |

※常動役員 契約計員 梶野計員 出向者を含み 非常勤役員 派遣計員は含まず。また、上記3計間の美勝者を含む。





re officers and temp workers. Includes employees working concurrently at more than one of the three companies mentioned above

MONEグループ全体のAUM

Mizuho Realty One Group's AUM

MONEグループでは、セパレートアカウントによるファンド組成に本格的に取り組みはじめた2012年度以降

オフィスを中心に多様なファンドクラス・地域の案件を受託してきたほか、REIT向けのブリッジファンドの組成などでも実績を積み上げています。

MONEグループ全体の2022年3月末時点におけるAUMは、約1兆2,120億円となりました。

Since Mizuho Realty One Group entered separate account fund formation in earnest in fiscal 2012,

it has managed office buildings and other assets in diverse fund classes and regions as well as formed bridge funds for REITs.

As of March 31, 2022, the group's AUM was approximately 1,212 billion yen.

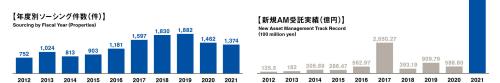
MREMの新規AM受託実績

Mizuho Real Estate Management's New Asset Management Track Record

2021年度は、新型コロナウイルス感染拡大の影響が続く中、都内に所在する延床面積約70.000 坪のランドマーク性を有する超高層オフィス・商業複合ビルを対象資 産とする案件をはじめ、国内機関投資家や新たな海外投資家の開拓を実現、地方再生スキーム等を含む新規ファンドや、既存投資家・スキームによるシリーズ化ファン ドの組成など、複数の大型案件を含めた計37案件、6,900億円超の新規AM受託を重ね、AUMは1兆416億円となりました。※2012年よりMREM単独のAUM残高推移に変更しました。

In fiscal 2021, while the impacts of the COVID-19 pandemic continue to be seen, our AUM increased to 1.0416 trillion yen as a result of accumulated entrustment of new asset management valued at more than 690 billion yen and extending across 37 projects. These projects include targeting an ultra-high-rise mixed-use office and retail building with a total floor area of approximately 70,000 tsubo serving as a landmark in Tokyo as well as multiple large projects such as the formation of new funds realizing the discovery of domestic institutional investors and new overseas investors and regional revitalization schemes, etc. as well as funds made into series via existing investors and schemes.





過去10年間のAM受託(私募ファンド)累計実績

Cumulative 10-Year Asset Management Track Record (Private Funds)

各種ファンドの累計実績(セパレートアカウント) Cumulative Track Record of All Funds (Separate Accounts)

第三者投資家による各種ファンド(バリューアッド、コア、開発他)の取得価格総計は1兆2,921億円となりました。 The acquisition total of all funds (value-add, core and development sites) by third-party investors was 1,292.1 billion ven

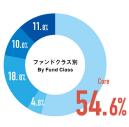
ファンドの種類別数値 (2022年3月末日時点) Fund Figures by Type (as of March 31, 2022)





住宅

その他











6.905.50

Topic 02

NEW! THE PEAK SAPPORO

THE PEAK SAPPORO

JR札幌駅の北口に位置する大規模オフィスであり、開発型ファンドによるフォワードコミットメントプロジェクト。当社は竣 工後の買主である特定目的会社のAMとして設計段階から参画し、環境への配慮やウェルネスへの取組みなどの視点も 盛り込みつつ、建物の企画や仕様の決定、テナントリーシング、運営体制構築等のマネジメントを実施。2021年6月の竣 工以降、テナントリーシングも順調に進み、竣工後約10カ月で当初計画を大幅に上回る価格での売却が実現。札幌のオ フィスエリアの新たな北限を示しました。

A large-scale office building located at the north exit of JR Sapporo Station and a forward commitment project implemented by a development-type fund. The company participated from the design phase as the AM of a special purpose company which became the buyer after completion and engaged in the planning of the building, determination of specifications, tenant leasing and management including the establishment of the management structure while also incorporating perspectives such as environmental considerations and initiatives on wellness. From the completion of the building in June 2021, tenant leasing progressed smoothly, and after approximately 10 months the building was sold at a price far exceeding the initial plan. As a result of office development, tenant leasing and sale in an area that was not clearly recognized as an office area in Sapporo until now, a new northern limit in Sapporo's







POINT

(D1) 環境への配慮: DBJグリーンビルディング認証 2021★★★、 CASBEE札幌Aランク(自主評価)

- ウェルネス(「健"幸" |) への取り組み 充実したウンジ空間を準備、アート導入 Initiatives on wellness (health and "happiness"): Prepared fulfilling lounge space
- テナントターゲットを明確化し、 企画に反映:基本設計段階から 機能・仕様を決定

Clarified tenant target and reflected it on planning Decided functions and specifications by eveling tenant needs from the basic design phase

デザイナーとの協働: 地元産赤レンガを採用、 ロゴデザインにもこだわり



Topic 03

サステナビリティ

NEW! サステナビリティへの取組み

Sustainability Initiatives

みずほリアルティOneグループでは、サステナビリティに関する要請項目が非常に幅広いことから、限られた経営資源を最大限に活用して成果を上げるため、サステナビリティへの取組推進 にあたりマテリアリティ(重要課題)から集中的に取り組むことが有効であると考え、以下のとおりマテリアリティの特定を行いました。これらのマテリアリティをグループ全体の共通認識とし で今後の中期経営計画や業務計画に組み込むとともに、アセットマネジメント業務を受託するファンドにおけるサステナビリティ推進の軸といたしました。そして、2022年春より、マテリアリ ティ毎にその実現に向けた具体的活動と目標を定め、社会からの要請に応えるための推進体制を構築し、サステナビリティに関する本格的な取り組みへの新たな歩みを始めました。

As the range of requested items regarding sustainability is extremely wide, Mizuho Realty One Group believes that intensive efforts that arise from materiality (important issues) upon promotion of sustainability initiatives are effective for making maximum use of limited management resources to achieve results and has accordingly identified the following as its materiality. Mizuho Realty One Group has incorporated such materiality into future medium-term management plans and business plans as something to be understood collectively by the group and has made materiality a focal point in the promotion of sustainability at funds entrusted with asset management affairs.

From spring 2022, we also set specific activities and goals towards the realization of targets for materiality, established a promotion system to respond to requests from society and took new steps to implement full-scale initiatives on sustainability



気候変動への対応

ボートフォリオのグリーン化

サステナブルなエネルギー利用の推進



持続的成長を担う人材の育成・能力開発

ダイバーシティ&インクルージョン

長寿命な不動産ストックの創出

テナントへの安心・快適・健康の提供



ガパナンス (GOVERNANCE)

ガバナンスの強化

リスクマネジメントの推進

ステークホルダーとの対話

¥

